



SONG MA

CHÍNH SÁCH CỘNG TÁC VIÊN KINH DOANH DỤNG CỤ ĐIỆN CẦM TAY

Đối tượng

- Khu vực : Toàn quốc
- Giới tính : Không yêu cầu
- Độ tuổi : 18 – 35 tuổi
- Yêu cầu đặc biệt: Đam mê kinh doanh và thích chinh phục bản thân

2. Chính sách thưởng CTV

Thưởng đơn hàng	Thưởng doanh thu/tháng			Ghi chú
	100-200 triệu	300 triệu	500 triệu	
5%	1%	2%	3%	Sau chiết khấu khách hàng (nếu có)

Vì sao chiết khấu thưởng bán hàng của SONG MÃ có thể thấp hơn các đơn vị bán hàng khác?

- Bởi vì chúng tôi luôn cam kết cung cấp sản phẩm và dịch vụ tuyệt đối chính hãng, giá bán sỉ chung toàn hệ thống. Như vậy CTV sẽ dễ dàng bán hàng hơn. Thay vì chúng tôi để mức chiết khấu cao làm giá thành cao, khiến các CTV rất khó bán hàng.
- Ngoài mức chiết khấu cho CTV chúng tôi còn hỗ trợ mức chiết khấu LỚN cho một số đơn hàng có giá trị cao nhằm giúp CTV có khả thi đạt luôn cả doanh thu tháng. (Cụ thể sẽ được chia sẻ sau khi trở thành CTV chính thức)
- Chính sách chiết khấu hoa hồng bán hàng sẽ được SONG MÃ cập nhật cho các CTV thường xuyên nhằm chia sẻ lợi nhuận và tăng thu nhập cho CTV.

Vì sao giá trị thưởng doanh thu ngành hàng này có thể cao hơn các ngành hàng khác?

- Ngành hàng chúng tôi đang kinh doanh có giá trị sản phẩm trung bình lớn và là thương hiệu chính hãng.
- Đối tượng chúng tôi muốn gợi ý CTV hướng bán là hãy tiếp cận đến khách hàng công trình, dự án và đại lý thương mại sỉ - lẻ.

3. Quyền lợi CTV

- Được sử dụng hồ sơ công ty cùng các giấy tờ liên quan để thực hiện việc quảng bá, tiếp thị tới thị trường và khách hàng tiềm năng.
- Được hỗ trợ kiến thức bán hàng, kiến thức về sản phẩm. Được cung cấp tài liệu, catalog sản phẩm, kỹ thuật, giải pháp,...để phục vụ cho công tác bán hàng.
- Được thông tin về giá cả, thông tin về sản phẩm, chính sách, các chương trình khuyến mãi có liên quan.
- Được hỗ trợ tư vấn, đàm phán khi có nhu cầu. Đối với các yêu cầu từ phía khách hàng vượt tầm xử lý của CTV.
- Được hỗ trợ giao hàng miễn phí tại thành TP.HCM.
- Được hỗ trợ vốn lưu kho khi CTV có hợp đồng dự kiến tối thiểu 30-45 ngày.

CÔNG TY CỔ PHẦN SONG MÃ VIỆT

📍 L3-06.OT04, Landmark 3, Vinhomes Central Park, 720A
Điện Biên Phủ, Phường 22, Quận Bình Thạnh, TP. HCM

☎ 1900 63 67 80

✉ cskh@songmaviet.com

DEVON

SKIL

USG BORAL

GOLDEN HORSE

GOLDNION

DAEHAN

KS CABLE

Songmaviet.com

Vật liệu hàn

Đá mài đá cắt

Dụng cụ điện cầm tay

Thạch cao

Bột đá

4. Nghĩa vụ của CTV

- Chủ động quảng bá thương hiệu, tiếp thị sản phẩm, tìm kiếm và khai thác nguồn khách hàng tiềm năng.
- Sử dụng đúng những thông tin mà công ty đã cung cấp để tư vấn cho khách hàng. Không được tư vấn sai với chủ trương công ty đã ban hành, hay hứa hẹn bất kì điều gì nằm ngoài khả năng hoặc không có thực liên quan đến sản phẩm và dịch vụ do công ty cung cấp.
- Không được nhận bất kỳ khoản tiền nào của khách hàng trong quá trình làm CTV kể cả các khoản tiền đặt cọc, các khoản phí (nếu có)....
- Trong thời gian làm CTV, CTV không được giới thiệu cho khách hàng hiện hữu đang giao dịch trực tiếp với công ty Song Mã, các NPP đại lý của công ty đang triển khai.

5. Quy định dừng hợp tác CTV trong trường hợp

- Khi CTV vi phạm các điều khoản của chính sách này gây ảnh hưởng tới quyền lợi của khách hàng, quyền lợi và hình ảnh của Công ty hoặc cố tình vi phạm nhiều lần, không hợp tác với Công ty mặc dù Công ty đã nhắc nhở nhưng không rút kinh nghiệm và khắc phục, sửa sai.
- Không bảo mật thông tin chính sách bán hàng và nội bộ công ty.
- Khi CTV không có doanh thu trong 06 tháng liên tiếp.
- Khi CTV chủ động đề nghị ngừng tham gia chương trình CTV.
- Khi cá nhân không cam kết thực hiện đúng nghĩa vụ CTV.
- *Khi chấm dứt quyền CTV: công ty có trách nhiệm thanh toán toàn bộ dư nợ còn lại chưa được thanh toán cho CTV (Sau khi đã trừ đi chi phí phát sinh lỗi vi phạm).*

6. Thông tin liên hệ

Mr Thái: 08 56 99 1357

Hotline: 1900 63 67 80 (Số nhánh 809)

Email: thaihq@songmaviet.com

CÔNG TY CP SONG MÃ VIỆT
(Đã duyệt và ký)